



致：財經版編輯  
新聞稿  
即時發佈

## 葉氏化工(0408)中期盈利增 24% 派息 5 港仙

**【2005年12月6日；香港訊】**葉氏化工集團有限公司（「葉氏化工」或「集團」；股份編號：0408）宣佈截至2005年9月30日止中期業績。回顧期內，集團所錄得的營業額和盈利分別達1,760,950,000港元和93,917,000港元，較去年同期分別上升30%和24%。中期息每股5港仙，較去年同期增長11%。

葉氏化工主席及董事總經理葉志成先生指出：「集團於期內面對嚴峻和充滿挑戰性的經營環境尤勝去年，但集團仍堅持不懈地致力提昇綜合競爭能力及優化盈利質素，於期內的營業額和盈利均創下歷史新高。集團於本年十月榮獲國際權威財濟雜誌《福布斯》評選為二零零五年度亞太區每年收入十億美元以內的二百家最佳企業之一，而旗下之“紫荊花”漆油品牌更獲選為首屆“中國名牌”，“洋紫荊”油墨亦獲得“廣東省用戶滿意產品”的稱號，成績令人鼓舞。」

集團於期內以17,600,000人民幣入股四川著名民營企業“龍麟集團”的附屬公司—四川龍麟鈦業責任有限公司（“該公司”），攤佔8%的股權。該公司主要從事鈦白粉的生產與銷售業務，預計於二零零六年十月產能達至年產八萬噸，產值約十二億人民幣，將是中國最大型的鈦白粉生產廠之一。由於鈦白粉是生產塗料的主要原料之一，是次入股讓集團與該公司成為策略性伙伴，並將視此為一項優質的長線投資。

集團的六大核心業務從本年度開始重新歸類為“溶劑”、“塗料”和“潤滑油”三大類，讓股東和投資者更容易認識本集團的業務概況。

### 溶劑業務

回顧期內，溶劑業務繼續錄得了令人滿意的成績，單體溶劑（俗稱丁酯、乙酯）和混合溶劑（俗稱天拿水）的營業額達1,068,276,000港元，較去年同期上升41%，經營溢利是80,054,000港元，稍微下調7%。增長動力源於中國經濟每年高速持續增長，從而令溶劑的需求量激增，為集團業務增長締造了良好的契機。集團亦同時憑藉優良的品質與服務，不斷提昇產能而增加規模效應，現已成為中國境內最大的溶劑製造廠和供應商之一。



### 塗料業務

塗料業務方面，集團旗下的四個塗料品牌－“紫荊花”漆油、“洋紫荊”油墨、“工樂施”特種上光油及“大昌”樹脂之營業額和經營溢利分別為 634,876,000 港元和 45,172,000 港元，較去年同期分別增長 8%和 11%。由於中國內部的塗料市場需求龐大，集團又積極進行市場推廣、提昇產品的質素及服務，優化配套設施等，故集團預期塗料業務在中國的發展前景明朗，並深視此為集團最具發展潛力的核心業務。

本年九月，“紫荊花”漆油品牌建築塗料（內外牆）產品在全國八千多家塗料企業中獲中國質量技術監督總局評定為首屆“中國名牌”之一；而“洋紫荊”油墨亦於本年九月獲得“廣東省用戶滿意產品”的稱號，此項殊榮是由廣東省質量協會根據《產品質量法》的有關規定，通過用戶評價調查而審議評定，是市場用戶給予企業的榮譽。

### 潤滑油業務

潤滑油業務受國際原油價格持續高企及全球鍊油設備出現短缺的影響，引致該業務的主要原料出現全球性的嚴重短缺和價格急劇上升；同時由於行內的市場競爭特別激烈，成本的大幅上升僅能小部份向市場轉嫁。故此，集團於期內透過一系列措施應付經營環境的壓力，初步成績令人鼓舞，去年的虧損大幅降低。集團於本年二月與“香港太平洋石油公司”在香港合組成“葉氏太平洋有限公司”，專責從事特種潤滑油業務，期內葉氏太平洋產生之利潤可抵消原業務之虧損。集團潤滑油業務共錄得的營業額和經營溢利分別是 113,712,000 港元和 550,000 港元。

集團於期內的借貸比率為 45% (二零零四年九月三十日：37%)，借貸比率上升的主要原因為上半年銷售額增加 30%，資金需求隨著淨流動資產上升而增加，預期在下半年旺季過後資金需求將會逐步放緩。

展望未來，葉志成先生表示：「原材料的成本持續高企，利息趨升，出口疲弱，消費意慾低迷，均對全球性的經濟帶來負面之影響，因此對本集團下半年的業務前景而言，仍是嚴峻和充滿挑戰性的；但由於中國的經濟持續平穩增長，中國作為“世界工廠”的角色不受動搖，因此集團中長期的前景依然是樂觀的。集團將堅持不懈，致力提升綜合性競爭能力，預期在優化盈利質素等方面，取得令人滿意的成績。」

- 完 -

發稿：葉氏化工集團有限公司

網址：[www.yipschemical.com](http://www.yipschemical.com)

代行：同步企業傳訊有限公司-- 陳皓紀 / 陳莉娜

電話：2136 8188/ 9256 0366 (Eva) / 9228 6570 (Lina)

傳真：2136 8192

電郵：[eva@synchronic.com.hk](mailto:eva@synchronic.com.hk) / [lina@synchronic.com.hk](mailto:lina@synchronic.com.hk)